TEMA DEL DÍA || Consumo

GRANDES SUPERFICIES Y FRANQUICIAS LIBRAN SU OFENSIVA COMERCIAL 'ON LINE', AL ALZA, TRAS CRECER A RAÍZ DEL COVID

El anticipo de compras de Navidad augura un Black Friday positivo

El comercio local lanza descuentos del 30% para incentivar a quien adquiera ya regalos y vestuario

La duración de ofertas se alarga toda la semana y se prevé un gasto de 180 a 260 €, superior al 2020

NOELIA MARTÍNEZ nmartinez@eprnediterraneo.com

erá este el Black Friday de la recuperación? El comercio de Castellón está a la expectativa de cómo irá esta tradicional campaña de descuentos previa a la Navidad importada de EEUU. La previsión de las grandes superficies y franquicias, con artículos al-50% y que también libran la ofensiva de los chollos on line, es positiva, pues se espera que en este 2021 se anticipen más que nunca las compras de Navidad por el temor a no hallar el producto deseado por falta de estoc o a que suba su precio.

El Black Friday tradicional se celebra el último viernes de noviembre, en este caso el 26, pero cada vez amplía más su duración y abarca desde todo un mes (el de noviembre) a una semana completa. Algunas tiendas ya lucían el cartel el pasado viernes y otras hoy, fecha elegida por El Corte Inglés de Castellón, que estrenó su promoción en la web ya en la noche del domingo, con gangas que se prolongarán hasta el sábado.

NUEVO FONDO DE ARMARIO # "El arranque de la campaña de Navidad ha sido bueno y esperamos con intriga el Black Friday. Creemos que va a ser bueno. El cliente tiene ganas después de tantos meses de periodos de aislamiento. Es momento de regalar y todos desean hacerlo. Son las navidades más esperadas. Y también se renueva el fondo de armario para los eventos que vienen en diciembre», afirmaron desde El Corte Inglés de Castellón.

Por su parte, en el comercio de la capital, el seguimiento será desigual. «Hay tiendas que no quieren hacer descuentos y otras los harán entre un 20 y un 30%, explicó la presidenta de Castelló Espai Comercial. Charo Brocal. «El consumo se ha dinamizado un poco con los bonos, que muchos clientes han aprovechado para comprar regalos de Navidad como ropa, zapatos o electrodomésticos, pues había compras de hasta 200 euros. Pero se pueden canjear hasta el 25 de noviembre, justo antes del Black Fridays, apuntó.

Con todo, desde Confécomerç-Covaco Castellón se ha buscado aunar a todo el sector con el Black Friday con una campaña de sorteos: El mejor Black, el de Aquí. «Del



Los castellonenses ya empiezan a buscar en sus compras ideas para regalar en Navidad, por el temor a no encontrar luego el producto deseado.



TERE ESTEVE SEC. CONFECOMERC-COVACO CS

«El pequeño comercio lanzará una campaña especial de sorteos de vales de compra para gastar en diciembre»

15 al 28 de noviembre quien gaste más de 10 euros en tiendas asociadas de Benicarló, Burriana, Castelló, Vall d'Uixó, Onda, Peñíscola, Segorbey Vila-real, entre otras, optará a 163 vales de compra de 15.150 euros en premios. El 3 de diciembre se comunicarán los ganadores, que tendrán que gastarlos en compras del 7 al 15 de diciembre en comercios adheridos». La secretaria general de Confecomerç-Covaco Castellón, Tere Este-



En Burriana, un comercio luce ya el cartel del mes Black Friday.

ve, indicó que se prevé que así «muchos adelanten las compras de diciembre y aprovechen la posibilidad de ganar uno de los vales. Esperamos que se reactive el consumo y, aunque nos el legue al nivel prepandemia, sea, al menos, el punto de partida para la recuperación en el 2022». También añadió que los bonos en Burriana y Castelló «se han gastado mucho en juguetes y libros, en regalos navideños»; y en Vila-real está activa

la tarjeta de nuevo. «Hay sectores como la moda a la espera de más frio para dar salida a la venta de abrigos. Llevamos un tiempo que es mejor la campaña primavera-verano que la de otoño-invierno», apuntó. El gasto en general en toda España se espera mayor que en el 2020, atípico: un 20% más, hasta los 180 euros (según Webloyatty); yun 3% más, según el Observatorio Cetelem, hasta 260 euros, cifras prepandemia.—

participativo

MÁS INICIATIVAS ESPECIALES

SUPERMERCADOS
—En Castelló, Alcampo es uno
de los clásicos del Black
Friday. De partida, se esperan
«actividades de teatralización»
y descuentos importantes en
productos de tecnología y
otros. Desde televisores a
electrodomésticos,
smartphones, tablets, textil y
decoración de hogar,
automóvil, maletas, juguetes,
deportes, menaje y también
los videojuegos.

SOLIDARIDAD

—Tiendas de textil como Kiabi celebran del 25 al 29 de noviembre el 'Good Friday', una iniciativa solidaria con la que sustituyó en el 2020 al Black Friday. No rebajan precios, pero recaudan fondos para la Federación Española de Sindrome de Down.

LOS PRODUCTOS CON MÁS DEMANDA Electrodomésticos y tecnología copan casi la mitad de las compras del 'Black'. NO SOLO EL COMERCIO Otros sectores como el de viajes y hoteles también lanzan descuentos especiales.

¿CUÁNDO ES EL 'CIBER MONDAY'? El 29 de noviembre es otro día de 'chollos' pero sobre todo 'on line' y de electrónica.





Ana Monerris TIENDA DE JUGUETES

«No tememos la falta de suministros porque tenemos almacenes en España y Europa»

El Corte Inglés DEPARTAMENTO TECNOLOGÍA

«Hay mucha demanda de videoconsolas y de productos Apple, Google y Samsung»

Refuerzos de personal y ojo a las aglomeraciones

▶ El Black Friday no deja de ser una fiesta más del consumo. pistoletazo de salida de los contratos de refuerzo para la campaña de Navidad en comercio y logística. En muchas franquicias va llevan algunas semanas formando al personal, con contratos que se alargan hasta las rebajas de enero.

 Un estudio de la ETT Rands tad concluye que este Black Friday y el 'Cyber Monday' ge-nerarán 5.620 empleos en la Comunitat, un 50% más que en 2019, antes de la pandemia. En Castellón, el incremento es del 51,1%, superior a la media autonómica y estatal. Por otro lado, la Navidad serán días de aglo meraciones. En la capital, la Policía Local ha dispuesto un dispositivo de vigilancia por el ocio y restauración. En calles comerciales concurridas, recordar que en exterior la mascarilla debe usarse si no se puede mantener la distancia.

EL CORTE INGLÉS DA CITA PREVIA PARA COMPRAR Y CUSTODIA JUGUETES ADQUIRIDOS HASTA NAVIDAD

«¿Me lo llevo ya o me espero?»

—Los castellonenses temen más que nunca el desabastecimiento y la subida de precios

NOELIA MARTÍNEZ

uién no ha buscado in extremis, días antes de Navidad o Reyes, la última novedad tecnológica o el juguete estrella agotados en casi todas las tiendas? Ese temor a no encontrar el artículo deseado se ha multiplicado este año en Castellón, con la amenaza del desabastecimiento por la crisis de suministros, el retraso en las en-tregas o una posible escalada en los precios ante la menor oferta.

El comercio insiste en que no habrá problemas, salvo en algunos de Asia o en el caso de una fuerte pico de demanda de un juguete que nunca se puede prever y ha ocurrido otros años. El precio de ciertos artículos sí empieza a

— El furor por algunos artículos ya genera listas de reserva para el nuevo género

subir desde las fábricas al comerciante, que por ahora no lo va a incrementar para el cliente.

Con esta radiografía en la mano, en el día a día sí se detectan situaciones distintas a otras prenavidades. En la tienda Imaginarium de Castelló -que celebrará el Black Friday, con descuento del 15% por compras superiores a 30 euros-, su gerente, Ana Monerris, explica que «problemas de suministros, en nuestro caso, no vamos a tener porque estamos bastante europeizados, con almacén en Zaragoza, en Alemania, Francia pocos artículos nos vienen de China». Pero a los clientes si les preocupa y se está notando más compra anticipada de regalos de Navidad. «¿Me lo llevo ya o me espero, o te dejo una reserva y vengo a buscarlo en Navidad? ¿Habrá pro-

blemas de suministro?», es lo que preguntan muchos castellonen ses. Para Monerris, «hay inquietud y muchos están optando por comprar va v se lo aseguran, se están idelantando más que otros años. Se vende sobre todo instrumentos musicales, maletines de maquillaje, cocinitas, mucho artículo de madera v rol-play de disfraces de profesiones como bombero o peluquera, etc», detalla

BOLSAS Y ROPA // La presidenta de Castelló Espai Comercial y al frente de una tienda de moda, Charo Brocal, cuenta que «sí hay muchas fábricas que están fallando a la hora de enviar género y algunas, cuando haces repetición (nuevo pedido), están subiendo el precio. Se ha notado este noviembre, en ropa E incluso en las bolsas de papel y cartón. Pero yo no voy a subir el precio al cliente

En El Corte Inglés de Castelló aseveran que no habrá problemas de suministro, pues todo se ha planificado y «las tiendas están bien surtidas». Con todo, sí detectaron

«una anticipación de la venta bastante importante y/o reservas de productos de tecnología y juguetes, principalmente, pues quien lo hace se garantiza todas las opciones de tamaño, color, etc.a. Los productos top son la vídeoconsola de Nintendo, «muy demandada» y todos los productos Apple, incluso antes del Black, sobre todo, las últimas novedades en Iphone y Ipad. «Nos piden muchos ordena dores de 14 pulgadas para estudiantes y productos Google, como el altavoz o las pantallas; así como teléfonos y tablet Samsung».

Como novedades, ofrecen un servicio de cita previa para comprar con asesoramiento o recoger juguetes, sin esperas; y la opción de comprar ahora y recogerlo más tarde, «y así no los guardas en casa». En juguetes «se entregan hasta 15 en un día a domicilio, y es algo muy solicitado; o bien se recoge gratis en el dick and car». Establecimientos con artículos de madera Montessori, muy de moda, tienen hasta lista de espera de género agotado por si llega nuevo. --

